



Programa de Socios de Canales de Instructure + Tú



Crea una alianza sólida y rentable a medida que vendes y ofreces soporte al sistema de gestión del aprendizaje líder en el mundo. El programa de Socios de Canales de Instructure te respalda de inmediato.

Tabla de Contenido

- 
- 
- 03 **¿Por qué Instructure?**
 - 04 **Productos de Instructure**
 - 06 **Programa de Canales de Instructure**
 - 07 **Incentivos + Comisiones**
 - 08 **Marketing**
 - 09 **Servicios**
 - 10 **Preparación + Certificación**
 - 11 **Preparación en curso**
 - 12 **Instrumentos**
 - 13 **Cliente objetivo**
 - 14 **Perfil Ideal de Socios**
 - 15 **Información del contacto**



¿Por qué Instructure?

Un sistema de gestión de aprendizaje ya no es un lujo, es una necesidad absoluta. Las instituciones educativas de todo el mundo exigen las mejores soluciones. Eso es exactamente lo que ofrece Instructure.

Al asociarte con Instructure, unes fuerzas con la plataforma edtech de más rápido crecimiento en el mundo. Y te beneficias de un programa de socios que te apoya mientras aprovechas esta rentable oportunidad en el mercado educativo.

El programa de Canales de Instructure te brinda:

- + Un canal enfocado en construir relaciones de ventas profundas y colaborativas, el éxito del revendedor de valor agregado (VAR por sus siglas en inglés) y el crecimiento comercial
- + Oportunidades de ingresos más allá de la simple reventa de productos
- + Acceso a la marca más confiable en tecnología educativa
- + Un enfoque personalizado para el Canal
- + Programas de compensación e incentivos
- + Excelente preparación continua de Canales para el éxito a largo plazo



Productos de Instructure

Instructure se dedica a mejorar la enseñanza y el aprendizaje. La plataforma de aprendizaje de Instructure, que incluye el mundialmente famoso LMS Canvas, ayuda a que el aprendizaje sea personal a través de software, contenido, herramientas de evaluación, desarrollo profesional, tecnologías de terceros y una comunidad de usuarios sólida de casi 2 millones de miembros. Las soluciones de Instructure amplifican el poder de la enseñanza y facilitan el proceso de aprendizaje, lo que en última instancia conduce a mejores resultados por parte de los estudiantes.

La plataforma de aprendizaje Instructure ofrece las soluciones edtech más sólidas del mercado.

Esto incluye:

- + **Canvas by Instructure** (disponible en 34 idiomas y sigue creciendo)
 - Canvas LMS
 - Canvas Studio
 - Canvas Catalog
 - Canvas Credentials
- + **Impact by Instructure**

Estos productos ofrecen soluciones a los desafíos que enfrentan las instituciones educativas en todo el mundo.

Por ejemplo:

- + Crear programas efectivos de aprendizaje en línea
- + Involucrar a los estudiantes con la tecnología en el aula
- + Recopilación de datos precisos y procesables para impulsar la enseñanza
- + Facilitar la experiencia de enseñanza de los profesores y potencializarla

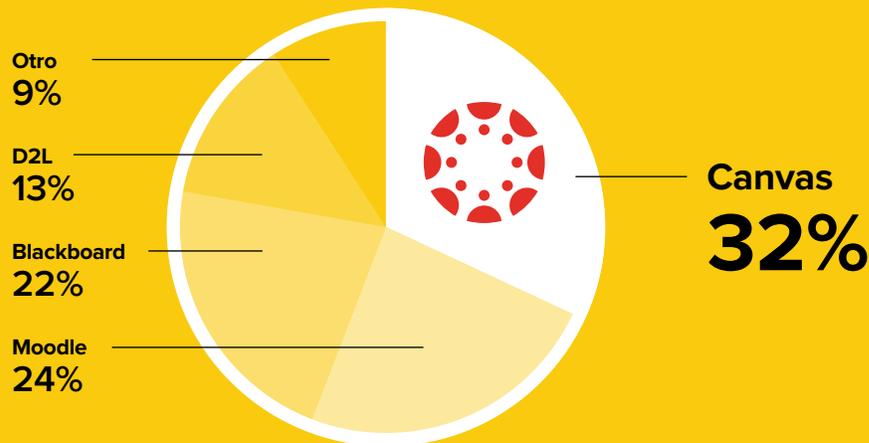
El producto insignia de Instructure, Canvas LMS, está ganando cada vez más espacio en el mercado EdTech



Líder de participación de mercado en EE. UU. LMS de pago

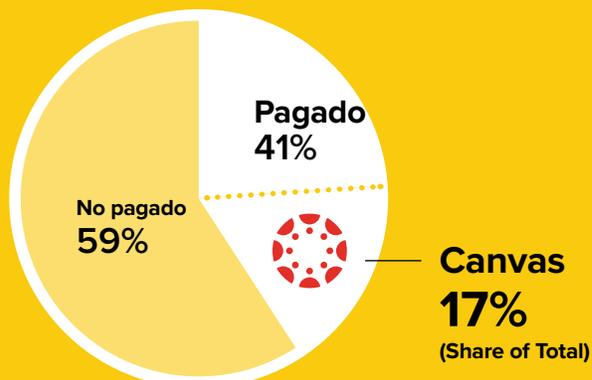
EDUCACIÓN SUPERIOR EN EE. UU.

Aproximadamente 4,000 escuelas ¹



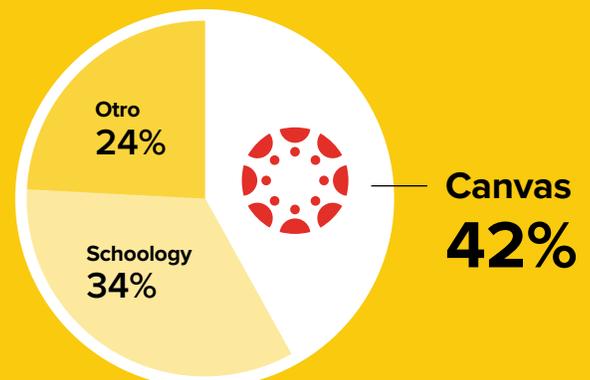
ESCUELA PRIMARIA EN EE. UU.

Aproximadamente 18,000 distritos ¹



ESCUELA PRIMARIA EN EE. UU.

Aproximadamente 7,400 distritos con LMS pagado ¹



Programa de Socios de Canales de Instructure

Este programa se enfoca en ti y en cómo podemos darte el mejor apoyo en la venta de productos de Instructure, así como en brindar servicios relacionados y soporte a tus clientes.

Obtienes todo tipo de beneficios e incentivos proporcionados en una estructura escalonada con beneficios ampliados para los niveles superiores. Esto incluye un enfoque personalizado para tu mercado y acceso al motor de marketing de Instructure.

Productos

La plataforma de aprendizaje Instructure incluye:

- + **Canvas de Instructure** (el mejor AVA: Ambiente Virtual de Aprendizaje)
 - Canvas LMS
 - Canvas Studio
 - Canvas Catalog
 - Canvas Credentials
- + **Impact by Instructure**

Marketing

- + Acceso a los recursos de Instructure
- + Un especialista de marketing de Canales dedicado
- + Activos de marca compartida
- + Fondos de desarrollo de mercado
- + Oportunidades para participar en convenciones y eventos patrocinados por Instructure
- + Todo lo que necesitas para llegar a nuevos clientes, crear conciencia de marca y acelerar las ventas

Preparación + Formación

- + Brinda a tus equipos de ventas y servicios los recursos y el conocimiento para vender y brindar soporte a los productos de Instructure
- + Se centra en impulsar las ventas y acelerar el ciclo de venta

Incentivos + Compensación

- + Registro de oportunidades
- + Enfoque escalonado
- + Descuentos competitivos en MSRP
- + Fondos para el desarrollo del mercado
- + Reembolsos
- + 100% ingresos a través de servicios

Instrumentos

- + Preparación y Capacitación
- + Ingresos por servicios
- + Soporte
- + Soporte de ventas

Incentivos + Comisiones

Creamos asociaciones mutuamente beneficiosas, lo que significa ofrecer a nuestros socios un descuento competitivo en todos los productos.

Nuestro programa de preparación de Canales y la capacitación continua también te ayudan a generar mayores ingresos a través de servicios como implementación, capacitación y soporte. Los socios pueden acceder a soporte y reembolsos de acuerdo con los siguientes niveles:

Los socios pueden acceder a soporte y reembolsos de acuerdo con los siguientes niveles:

	ACV	Reembolso	MDF	Registro de oportunidades	CAM	Marketing	SE Soporte
Platinum	\$500K (Dólares Americanos)	7%	5%	✓	✓	✓	✓
Gold	\$250K	5%	5%	✓	✓	✓	✓
Silver	\$100K	3%	3%	✓	✓		

(ACV) Valor Anual del Contrato; (MDF) Fondo de Desarrollo de Mercado; (CAM) Channel Account Manager; (SE) Ingeniería de soluciones

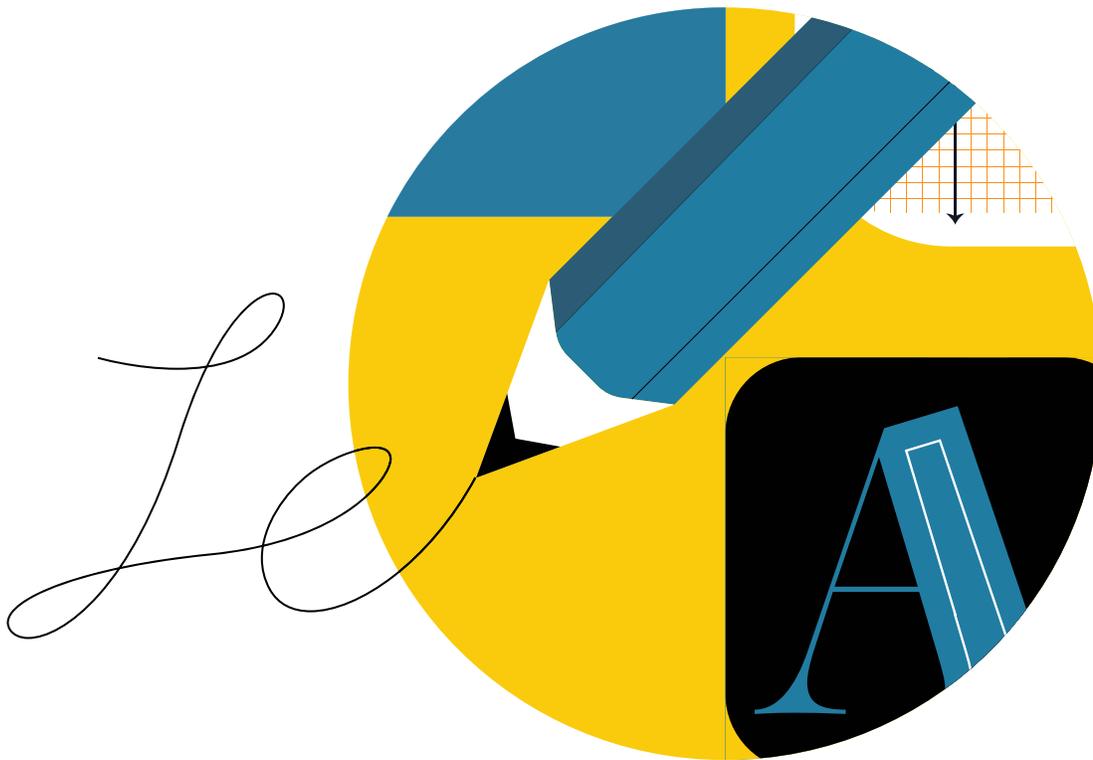


Marketing

El marketing es esencial para el éxito de un producto, especialmente cuando se es nuevo en el mercado. Nos asociamos contigo en cada paso del camino para respaldar tus esfuerzos de marketing y tu negocio en general.

Puedes contar con:

- + Un experto en marketing de Canal dedicado
- + Acceso a recursos de marketing
- + Oportunidades para participar en eventos patrocinados por Instructure
- + Fondos de desarrollo de mercado
- + Soporte y habilitación de marketing continuo
- + Asignación de clientes potenciales a socios
- + El poder del motor de marketing de Instructure



Servicios

Eres más que un revendedor de Instructure. Nuestro programa de preparación de clase mundial está aquí para ayudarte a construir un programa de éxito del cliente en torno a los productos y servicios de Instructure. Te quedas con 100% de los ingresos de tus servicios prestados para los productos de Instructure y disfruta de la libertad de aumentar tu abanico de servicios ofrecidos.

Por ejemplo:

- + **Servicios de implementación** - Llevar un nuevo cliente desde cero hasta el lanzamiento con estudiantes y toda la comunidad educativa.
- + **Servicios de preparación** - Capacitar a los usuarios finales cómo aprovechar las herramientas de Instructure en sus aula.
- + **Soporte de Canvas** - Responder preguntas y dudas para desarrollar la confianza del usuario.
- + **Diseño instruccional** - Apoyar a las instituciones educativas con servicios de diseño y creación de cursos.
- + **Consultoría y servicios estratégicos** - Ayudar a una institución con todo, desde la adopción hasta la implementación de un LMS.



5 AÑOS

Preparación + Certificación

Este programa te ofrece formación profesional esencial y conocimiento del producto.

Por ejemplo:

- + Cursos de certificación asincrónicos respaldados por seminarios web Live Benchmark
 - Certificaciones de ventas fundamentales para tus equipos de ventas, ingenieros de soluciones y marketing
 - Certificaciones de servicios adicionales que permitirán a tu equipo brindar implementación, capacitación, consultoría, diseño instruccional y cualquier otra cosa que pueda necesitar
 - Conocimiento del producto (tanto para educadores como para administradores) en Canvas LMS, así como productos de Canvas como Studio, Catalog, Mobile, Analytics y Commons
 - Reuniones en vivo, que incluyen preguntas y respuestas de seguimiento y capacitación práctica
- + Aprovechando Canvas para ayudarte a aprender Canvas en [Panda University](#)
- + Apoyo a tu equipo a través de Coordinadores de Ventas del Canal (CAMs) y el equipo de Canales de Instructure



Entrenamiento continuo

Después de la incorporación de tu empresa, Instructure continúa brindando apoyo con oportunidades regulares de desarrollo profesional y capacitación.

Esto incluye:

- + Seminarios web mensuales
- + Recertificación anual de habilidades
- + Reuniones de ventas regionales dirigidas por gerentes de cuenta/coordinadores de canal, con oradores invitados de oficinas regionales
- + Invitaciones a la capacitación en metodología de ventas con el equipo de Preparación de Instructure
- + Programas e iniciativas adicionales, según sea necesario, para apoyar la salud y el crecimiento exitosos del canal



Herramientas

Nos tomamos en serio tu éxito y siempre estamos trabajando para asegurarnos de que tengas acceso a las herramientas que necesitas.

Esto incluye:

- + Un portal de canales robusto:
 - Registro de oportunidades
 - + Crea oportunidades, actualiza el estado, recibe información, genera clientes potenciales, registra los acuerdos
 - Central de recursos de venta
 - Activos de marketing de marca compartida
 - Cursos de capacitación (a través de Canvas)
 - Gestión de las relaciones con Canales
- + Licencias demo para todos los productos
- + Un administrador de cuentas de Canal dedicado, tu socio de venta conjunta
- + Coordinadores de ventas del Canal para ayudarte a aprovechar las herramientas y los recursos del programa de canal

Cientes Objetivo

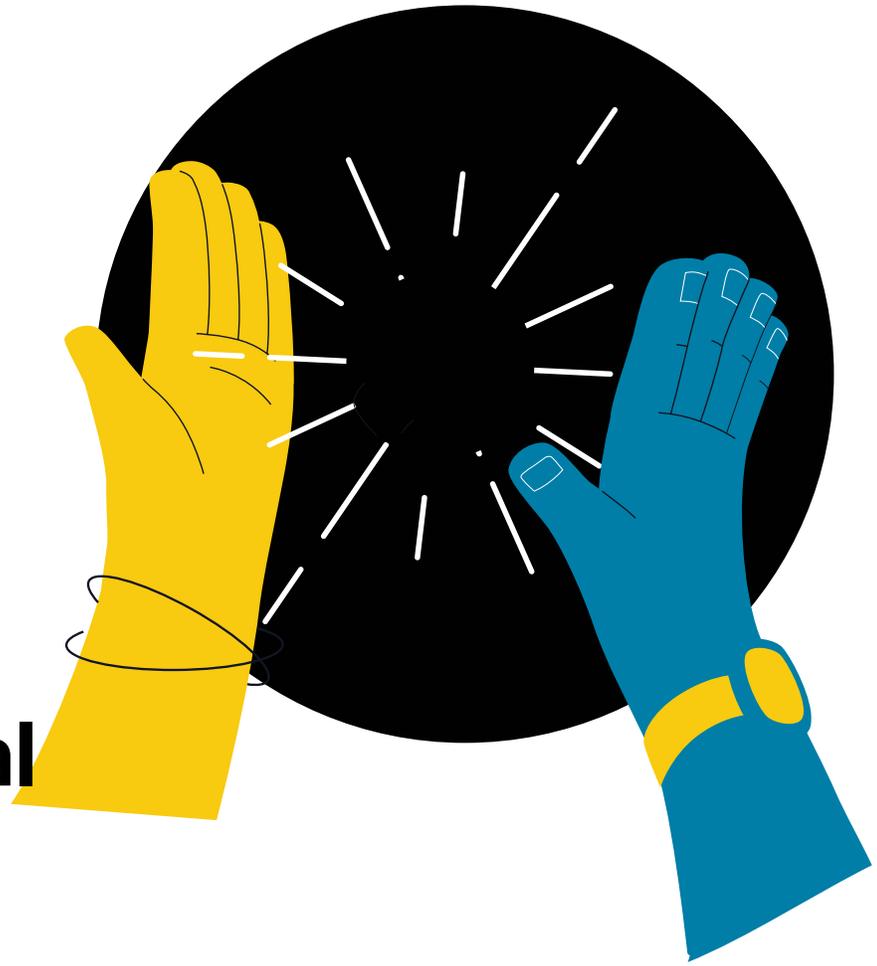


El entorno mundial de la educación es complejo. Los problemas de igualdad y acceso, las tendencias demográficas y los cambios tecnológicos están afectando la forma en que los colegios y universidades brindan educación.

Este entorno está maduro para cambios y desarrollos positivos, con el éxito de los estudiantes como enfoque y la tecnología impulsando la toma de decisiones. Las instituciones deben encontrar formas de innovar para seguir siendo relevantes, atraer y retener a estudiantes y profesores, así como continuar demostrando un retorno positivo de la inversión. La educación también debe hacer la transición hacia un acceso más flexible y modelos basados en habilidades que satisfagan las necesidades cambiantes de los estudiantes.

La plataforma de aprendizaje Instructure ayuda a las instituciones de todo el mundo a cumplir estos objetivos al:

- + Ofrecer herramientas de gestión de aprendizaje que consideren tanto la forma en que los estudiantes aprenden como la forma en que los docentes enseñan con los productos **Canvas by Instructure**
 - Aumentar el compromiso con el aprendizaje a través del video con **Canvas Studio**.
 - Ofrecer cursos basados en habilidades y desarrollo profesional en un catálogo de cursos de marca con **Canvas Catalog**
 - Badges por cada logro estudiantil a través de **Canvas Credentials**
- + Facilitar la toma de decisiones centrada en datos, comunicación en el campus y adopción de edtech con **Impact By Instructure**



Perfil ideal de canal

El Revendedor de Valor Agregado (VAR) óptimo para Instructure tiene:

- + Suficiente personal para vender y prestar servicios con éxito
- + Un sólido plan de negocios para vender edtech
- + Acceso a una base de clientes objetivo (educación superior, K-12, educación primaria y secundaria, educación continua, programas profesionales, etc.)
- + Éxito demostrado en la movilización de equipos de ventas en torno al lanzamiento de un nuevo producto
- + El conocimiento/la experiencia para brindar servicios de valor agregado a los clientes de Instructure (como capacitación, localización, implementación, planificación estratégica, servicios de migración)
- + La capacidad de cumplir con los objetivos de ventas en colaboración con el equipo de canales de Instructure
- + Experiencia en la reventa de otras herramientas educativas (es decir, Microsoft, Zoom, ServiceNow/Freshworks, tecnología AV, LMS, complementos LMS)



**Esperamos asociarnos
contigo.**

**¿Dudas? Contáctanos
channels@instructure.com**