



Programa de Canais Parceiros da Instructure + Você

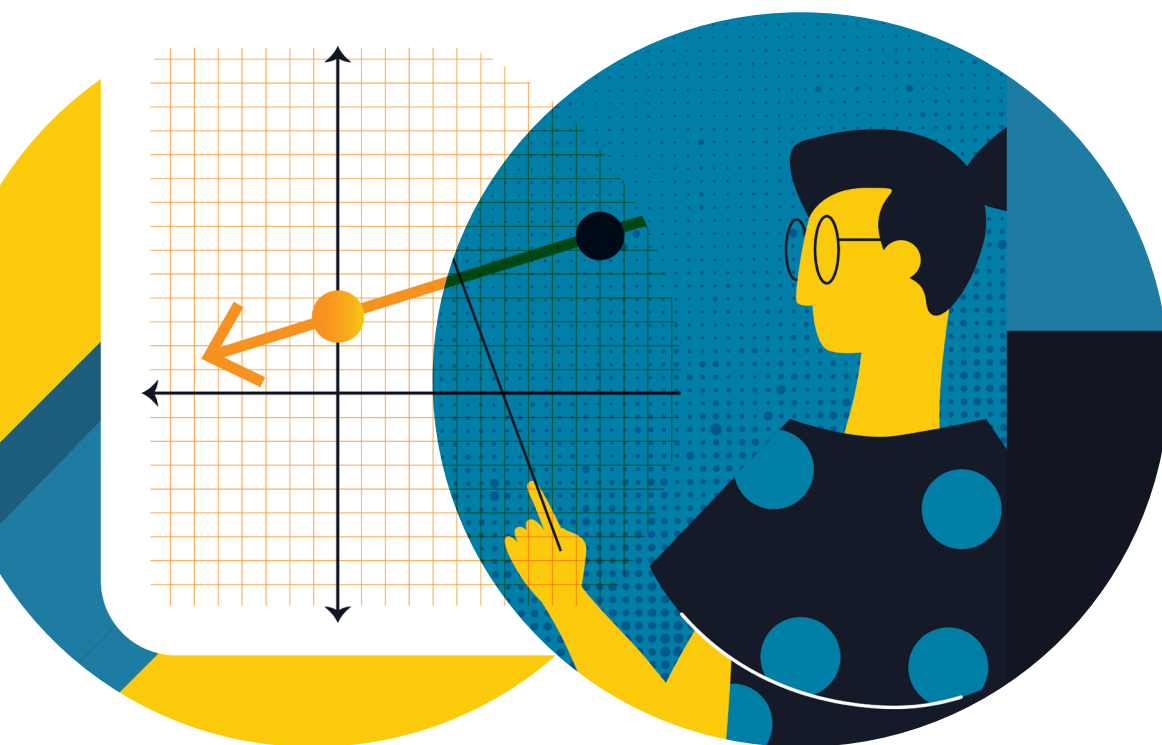


Construa uma forte e lucrativa parceria ao vender e oferecer suporte ao Ambiente Virtual de Aprendizagem (AVA) líder mundial - contando com o apoio do Programa de Canais Parceiros da Instructure!

Índice



- 03 **Por que a Instructure?**
- 04 **Produtos da Instructure**
- 06 **Programa de Canais Parceiros da Instructure**
- 07 **Incentivos + Comissões**
- 08 **Marketing**
- 09 **Serviços**
- 10 **Capacitação + Certificação**
- 11 **Capacitação Contínua**
- 12 **Ferramentas**
- 13 **Cliente-alvo**
- 14 **Perfil Ideal de Parceiros**
- 15 **Informações de Contato**



Por que a Instructure?

Um ambiente virtual de aprendizagem não é mais um luxo. É uma verdadeira necessidade. Instituições educacionais de todo o mundo precisam das melhores soluções. É exatamente isso que a Instructure oferece.

Ao trabalhar em parceria com a Instructure, você une forças com a plataforma edtech que mais cresce no mundo. E você se beneficia de um programa de parceiros que o ajuda a aproveitar essa oportunidade lucrativa do mercado educacional.

O Programa de Canais da Instructure oferece:

- + Um canal focado em construir relações de vendas profundas e colaborativas, bem como no sucesso do Revendedor de Valor Agregado (VAR) e no crescimento dos negócios
- + Oportunidades de receita além da simples revenda de produtos
- + Acesso à marca mais confiável em tecnologia educacional
- + Uma abordagem personalizada para mercados de revenda
- + Programas claros de compensação e incentivo
- + Excelente integração de parceiros de canal e capacitação contínua para o sucesso a longo prazo



Produtos da Instructure

A Instructure se dedica a melhorar o ensino e a aprendizagem. E a Plataforma de Aprendizagem da Instructure — incluindo o mundialmente famoso Canvas LMS — ajuda a tornar o aprendizado pessoal por meio de software, conteúdo, ferramentas de avaliação, desenvolvimento profissional, tecnologias de parceiros e uma comunidade de usuários com um milhão de membros. As soluções da Instructure ampliam o poder do ensino e elevam o processo de aprendizagem, levando, em última análise, a melhores resultados de aprendizagem.

A Plataforma de Aprendizagem da Instructure oferece as mais relevantes soluções de edtech do mercado.

Isso inclui:

- + **Canvas by Instructure** (disponível em 34 idiomas e está sempre crescendo)
 - Canvas LMS
 - Canvas Studio
 - Canvas Catalog
 - Canvas Credentials
- + **Impact by Instructure**

Esses produtos oferecem soluções para os desafios que as instituições educacionais enfrentam em todo o mundo.

Por exemplo:

- + Criação de programas eficientes para a aprendizagem on-line
- + Envolvimento dos alunos com a tecnologia na sala de aula
- + Coleta de dados precisos e acionáveis para orientar o ensino

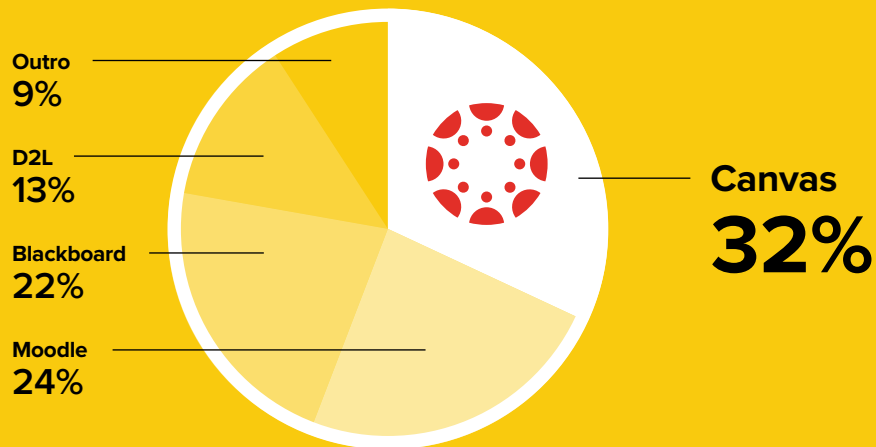
O carro-chefe da Instructure, o Canvas LMS, vem conquistando de forma consistente o mercado de edtech.



Líder do mercado nos EUA LMS Pago

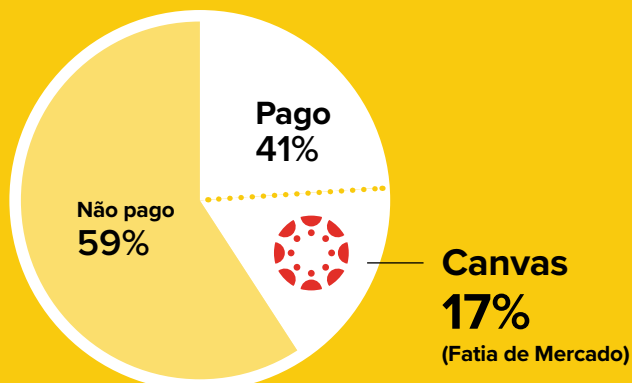
EDUCAÇÃO SUPERIOR NOS EUA

Aproximadamente 4.000 Escolas ¹



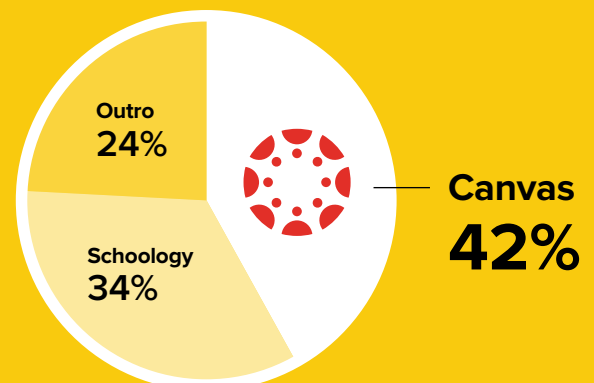
ENSINO FUNDAMENTAL NOS EUA

Aproximadamente 18.000 Distritos¹



ENSINO FUNDAMENTAL NOS EUA

Aproximadamente 7.400 distritos com LMS Pago ¹



O Programa de canais parceiros da Instructure

Este programa se concentra em você e na sua empresa - e como podemos apoiá-los melhor na venda dos produtos da Instructure, bem como no fornecimento de serviços relacionados e suporte a seus clientes.

Você obtém todos os tipos de benefícios e incentivos, fornecidos em uma estrutura hierárquica com benefícios ampliados a cada nível. Isso inclui uma abordagem personalizada para o seu mercado e acesso ao mecanismo de marketing da Instructure.

Produtos

A Plataforma de Aprendizagem da Instructure inclui:

- + **Canvas de Instructure** (o melhor AVA)
 - Canvas LMS
 - Canvas Studio
 - Canvas Catalog
 - Canvas Credentials
- + **Impact by Instructure**

Marketing

- + Acesso aos recursos da Instructure
- + Um especialista em marketing de canais dedicado
- + Recursos de marcas associadas
- + Fundos de desenvolvimento de mercado
- + Oportunidades de participação em convenções e eventos patrocinados pela Instructure
- + Tudo o que você precisa para alcançar novos clientes, criar reconhecimento de marca e acelerar as vendas

Onboarding + Capacitação

- + Oferece às suas equipes de vendas e serviços os recursos e conhecimentos para vender e fornecer suporte aos produtos da Instructure
- + Concentra-se em impulsionar as vendas e acelerar o tempo para lançamento no mercado

Incentivos + Compensação

- + Registro de Oportunidades
- + Abordagem em camadas
- + Descontos competitivos no preço de varejo sugerido pelo fabricante
- + Fundos para desenvolvimento de mercado
- + Reembolsos
- + 100% de receita por meio de serviços

Ferramentas

- + Capacitação
- + Receita por meio de serviços
- + Suporte
- + Suporte de vendas

Incentivos + Comissões

Criamos parcerias mutuamente benéficas, o que significa que damos aos nossos parceiros um desconto competitivo em todos os produtos.

Nosso programa de integração de canais e a capacitação contínua também ajudam você a gerar mais receita por meio de serviços como implementação, treinamento e suporte.

Os parceiros podem acessar suporte e reembolsos de acordo com os seguintes níveis:

	ACV	Reembolso	MDF	Registro de Oportunidades	CAM	Marketing	SE Suporte
Platinum	\$500K (US \$)	7%	5%	✓	✓	✓	✓
Gold	\$250K	5%	5%	✓	✓	✓	✓
Silver	\$100K	3%	3%	✓	✓		

(ACV) Valor Anual de Contrato; (MDF) Fundo para Desenvolvimento de Mercado; (CAM) Channel Account Manager; (SE) Engenharia de Soluções

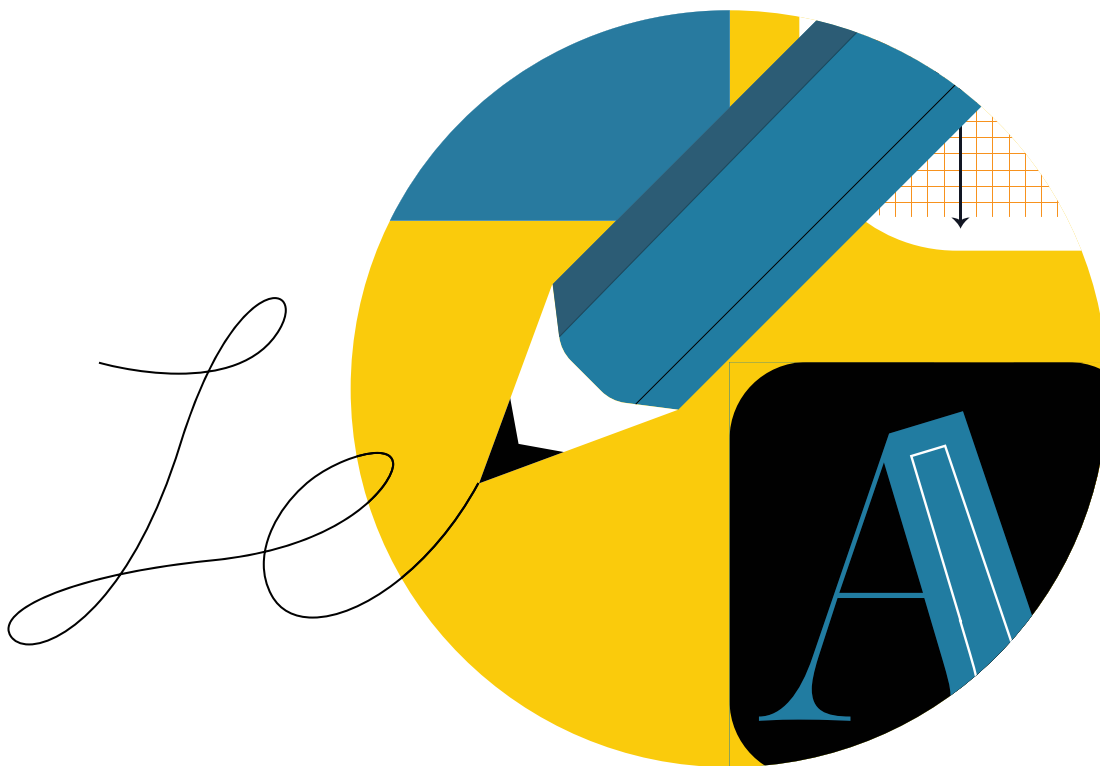


Marketing

O marketing é essencial para o sucesso de um produto, especialmente quando ele é novo no mercado. Trabalhamos em parceria com você em todas as etapas para apoiar seus esforços de marketing e seus negócios em geral.

Você pode contar com:

- + Um especialista em marketing de canais dedicado
- + Acesso a recursos de marketing
- + Oportunidades de se envolver com eventos patrocinados pela Instructure
- + Fundos de desenvolvimento de mercado
- + Suporte e capacitação de marketing contínuos
- + Compartilhamento de leads da Instructure com parceiros
- + O poder do mecanismo de marketing da Instructure



Serviços

Você é mais do que um revendedor da Instructure. Nosso programa de capacitação de classe mundial está aqui para apoiá-lo na construção de um programa de sucesso do cliente bem-sucedido em torno dos produtos e serviços da Instructure. Fique com 100% da receita de seus serviços prestados para produtos da Instructure e desfrute da liberdade de aumentar os serviços oferecidos.

Por exemplo:

- + **Serviços de Implementação** - Atender um novo cliente do zero até o lançamento para o estudante.
- + **Serviços de Capacitação** - Ensinar os usuários finais a aproveitarem as ferramentas da Instructure na sala de aula.
- + **Suporte ao Canvas** - Responder perguntas e ampliar a confiança do usuário.
- + **Design Instrucional** - Dar suporte às instituições de ensino com serviços de design e criação.
- + **Serviços Estratégicos e de Consultoria** - Ajudar uma instituição em tudo, da adoção à implementação de um AVA.



5 ANOS

Capacitação + Certificação

Esse programa oferece o essencial em capacitação profissional e conhecimento sobre os produtos.

Por exemplo:

- + Cursos de certificação assíncronos suportados pelos webinars Live Benchmark
 - Capacitação fundamental de vendas para suas equipes de vendas, engenharia de soluções e marketing
 - Capacitacao de Serviços Adicionais que irão autorizar sua equipe a fornecer Implantação, Treinamento, Consultoria, Design Instrucional e tudo mais que você possa precisar
 - Conhecimento do produto (para educadores e administradores) no Canvas LMS, bem como produtos Canvas, tais como Studio, Catalog, Mobile, Analytics e Commons
 - Encontros ao vivo, que incluem perguntas e respostas de acompanhamento e treinamento prático
- + Aproveitando o Canvas para ajudá-lo a aprender sobre o Canvas na [Panda University](#)
- + Suporte personalizado por meio de Gerentes de Contas de Canais (CAMs) e da equipe de Canais da Instructure



Capacitação Contínua

Após a integração com a companhia, a Instructure continua oferecendo suporte a você com atualizações e oportunidades regulares para o desenvolvimento profissional.

Isso inclui:

- + Webinars mensais
- + Recertificação anual de habilidades
- + Encontros regionais de vendas liderados por gerentes de contas/coordenadores de canal, com palestrantes convidados de escritórios regionais
- + Convites para treinamento de metodologia de vendas com a equipe de Capacitação da Instructure
- + Programas e iniciativas adicionais, conforme necessário, para apoiar o desenvolvimento e o crescimento bem-sucedidos do canal



Ferramentas

Levamos o seu sucesso a sério e estamos trabalhando para garantir que você tenha acesso às ferramentas que precisa.

Isso inclui:

- + Um robusto portal para parceiros:
 - Registro de oportunidades
 - + Crie oportunidades, atualize o status, receba informações, gere leads, registre os negócios
 - Central com recursos de vendas
 - Peças de marketing com a sua e a nossa marca
 - Cursos de capacitação (via Canvas)
 - Gestão de relacionamento com os parceiros
- + Demonstrações e licenças de teste para todos os produtos
- + Um gerente de conta de canal dedicado, o seu parceiro de venda
- + Coordenadores de vendas de canal para ajudar você a aproveitar os recursos e ferramentas do programa de canais



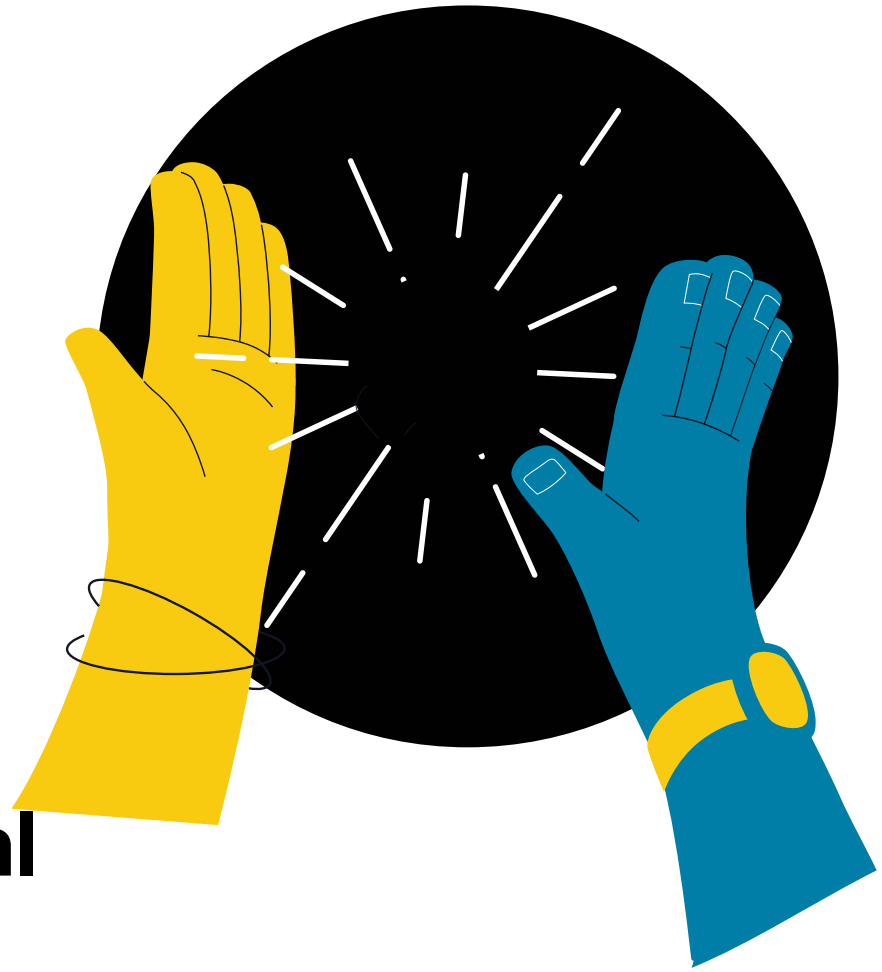
Cientes-alvo

O cenário mundial da educação superior é complexo. Problemas de equidade e acesso, tendências demográficas e mudanças tecnológicas estão afetando a maneira com que as escolas e universidades oferecem o ensino.

O ambiente atual está pronto para mudanças e desenvolvimentos positivos tendo o sucesso do estudante como o foco e a tecnologia fomentando a tomada de decisões. As instituições devem encontrar maneiras de inovar, a fim de permanecerem relevantes, atrativas e manterem os estudantes e o corpo docente, bem como para continuar a fornecer um retorno positivo ao investimento. A educação também deve fazer a transição para um acesso mais flexível e modelos baseados em conhecimento, que atendam às mudanças das necessidades dos estudantes.

A Plataforma de Aprendizagem da Instructure ajuda as instituições de todo o mundo a atenderem esses objetivos ao:

- + Oferecer ferramentas para a gestão da aprendizagem que consideram tanto a maneira com a qual os estudantes aprendem, como a que as faculdades ensinam, através dos produtos **Canvas by Instructure**
 - Aumentar o engajamento com a aprendizagem por vídeo com o **Canvas Studio**.
 - Oferecer cursos e desenvolvimento profissional baseado em habilidades em um catálogo de cursos da marca com o **Canvas Catalog**
 - Conceder badges para cada conquista do aluno através do **Canvas Credentials**
- + Fornecer recursos para a tomada de decisão baseada em dados, comunicação dentro do campus e a adoção de edtech com o **Impact By Instructure**



Perfil ideal de canal

O revendedor de valor agregado (VAR) ideal para a Instructure tem:

- + Equipe suficiente para vender e fornecer serviços com sucesso
- + Um forte plano de negócios para vender soluções de edtech
- + Acesso a uma base de clientes direcionada (ensino superior, ensino fundamental e básico, educação continuada, programas profissionais, etc.)
- + Sucesso demonstrado na mobilização de equipes de vendas em torno do lançamento de um novo produto
- + Conhecimento/experiência para fornecer serviços de valor agregado aos clientes da Instructure (tais como treinamento, localização, implementação, planejamento estratégico, serviços de migração)
- + A capacidade de atingir as metas de vendas em colaboração com a equipe de canal da Instructure
- + Experiência na revenda de outras ferramentas educacionais (ou seja, Microsoft, Zoom, ServiceNow/Freshworks, tecnologia AV, LMS/AVA, complementos de LMS/AVA)



**Estamos ansiosos para
trabalhar em parceria
com você.**

Dúvidas? Fale conosco pelo
channels@instructure.com